



SKYLOTEC gehört zu den führenden Herstellern von Schutzausrüstung gegen Absturz. Dies beinhaltet sowohl persönliche Schutzausrüstungen als auch fest verbaute Systeme. Darüber hinaus gehören Rettungs- oder Seilzugangsgeräte im professionellen-, dem behördlichen- und Freizeitumfeld zum Sortiment. Wir beschäftigen zurzeit weltweit rund 950 Mitarbeiter und unterhalten eigene Produktionsstätten in Deutschland, Ungarn, Italien, Rumänien, Slowenien und Schweden, sowie Niederlassungen und Vertriebspartner auf der ganzen Welt.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Dich zur Unterstützung als

Business Manager (m/w/d) "Absturzsicherungssysteme"

Das übergeordnete Ziel der Position ist es, SKYLOTEC als Marktführer für fest installierte, vertikale und horizontale Absturzsicherungssysteme zu positionieren. Hierbei ist die ganzheitliche Betrachtung des Geschäftsfeldes relevant, von den Produkten, über die Montage, bis hin zu wiederkehrenden Revisionen, Schulungen und Service.

Deine Aufgaben:

- **Leitung der Vertriebsaktivitäten:**
Verantwortung für die Vertriebs- und Marktaktivitäten in der EU sowie Unterstützung der Niederlassungen in den USA und Australien.
- **Teamführung und Account-Planung:**
Aufbau und Leitung eines europäischen Vertriebsteams mit Fokus auf Dach- und Fassadenbau; Umsetzung der Account-Planung und systemrelevanter Vertriebsprojekte in enger Zusammenarbeit mit den lokalen Sales-Managern.
- **Strategische Entwicklung:**
Erstellung und Weiterentwicklung der 4P-Strategie (Product, Price, Promotion, Place) basierend auf Marktanalysen,

politischen/wirtschaftlichen Entwicklungen, landesspezifischen Regelvorgaben und Kundenfeedback.

– **Vertriebsmodell und Produktangebot:**

Aufbau regional angepasster Vertriebsmodelle, strategische Planung des internationalen Produkt-, Schulungs- und Serviceangebots.

– **Projektumsetzung und Budgetverantwortung:**

Durchführung von Vertriebsprojekten, sowie die Erstellung und Verantwortung des Vertriebsbudgets.

– **Marketing und Marktentwicklung:**

Planung und Unterstützung von Kampagnen und Messen, Identifikation neuer Marktsegmente und Kundenpotentiale.

Dein Profil:

– **Ausbildung und Erfahrung:**

Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung im Bereich Vertrieb, Wirtschaftsingenieurwesen mit Schwerpunkt Marketing & Vertrieb.

– **Berufserfahrung:**

Mehrjährige Erfahrung als Vertriebsleiter im internationalen Umfeld bei Herstellern von Absturzsicherungssystemen oder ähnlichen Produkten im Dach- und Fassadenbereich.

– **Führungserfahrung:**

Erfahrung in der Leitung internationaler Teams und Projektmanagement.

– **Kompetenzen:**

Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, unternehmerisches und kundenorientiertes Denken sowie ausgeprägte strategische, konzeptionelle und analytische Fähigkeiten.

– **Sprachkenntnisse:**

Fließende Englisch- und Deutschkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil.

– **Flexibilität:**

Reisebereitschaft von etwa 40%.

Wir bieten Dir:

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Unbefristete Arbeitsverträge
- 30 Urlaubstage
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Praxisbezogene Einarbeitung
- Betriebliche Altersvorsorge
- SKYLOTEC Vorteilsportal
- JobRad

Wir freuen uns auf Deine Online-Bewerbung.

Für erste Fragen kannst Du Dich gerne über unser E-Mail Postfach "jobs@skylotec.de" an uns wenden.

Jetzt bewerben

SKYLOTEC GmbH

Im Mühlengrund 6-8

D-56566 Neuwied

+49 (0)2631 9680-0

